



Napoleon Hil

Preveli Vladan Stojanović i Saška Stojakov

VULKAN
IZDAVAŠTVO

Beograd, 2019.

Naziv originala:
Napoleon Hill
THINK AND GROW RICH:
The Original Version, Restored and Revised™

Copyright © 2004, 2015 Ross Cornwell. Original edition copyright © 1937
Napoleon Hill. Special Foreword copyright © 2007 Bob Proctor.
All Rights Reserved.

Published by an arrangement with the original publisher,
THE MINDPOWER PRESS.

Translation Copyright © 2019 za srpsko izdanje Vulkan izdavaštvo

ISBN 978-86-10-02534-7



Ova knjiga štampana je na prirodnom recikliranom papiru od drveća koje raste u održivim šumama. Proces proizvodnje u potpunosti je u skladu sa svim važećim propisima Ministarstva životne sredine i prostornog planiranja Republike Srbije.

*Sve što čovek može
da zamisli i sve u šta veruje,
može i da ostvari.*

– Napoleon Hil

POSEBAN PREDGOVOR BOBA PROKTORA

Vi i ja imamo nešto zajedničko. Izabrali smo da pročitamo jednu od najboljih knjiga svih vremena, *Misli i obogati se*, autora Napoleona Hila. Međutim, prošlo je skoro pedeset godina otkad je moj um bio prvi put izložen informacijama koje vi sada držite u rukama. Sada sadržaj ove knjige ima potencijal da popravi kvalitet vašeg života do mere koju verovatno ne možete ni da zamislite. Vidite, verovatno poznajem ovu knjigu kao i ono što ona može da uradi, ako ne i više, nego mnogi drugi ljudi koji su danas živi. Pedeset godina proučavanja iste knjige ipak nešto znači. Dozvolite mi da objasnim.

Godine 1963. moj brat Al poklonio mi je nešto što smatram pravim blagom. Dao mi je primerak knjige *Misli i obogati se* uvezan crnom marokanskom kožom. Iako sam već nekoliko godina proučavao drugi primerak ove knjige, nosio sam sa sobom Alov primerak svakog dana, gde god bih išao, otkako sam ga dobio na poklon. Od tog dana toliko toga se u mom životu promenilo nabolje.

Pre samo godinu dana Al mi je poslao mejl u kom objašnjava koliko je zahvalan što sam krenuo da proučavam *Misli i obogati se*. Nastavio je da mi govori kako cela naša porodica uživa u većem blagostanju i radosti danas zbog predivne knjige Napoleona Hila. Filozofija koja se nalazi na stranicama koje slede predstavlja jedan od najboljih pogleda na uspeh koji ćete ikada naći. Pronašla je svoj put u razmišljanjima naše porodice i u našim načinima života.

Dok diktiram ove reči, sedim u biblioteci, okružen hiljadama knjiga – predivnih knjiga, ali nijedna od njih nije imala takav uticaj na moj život kao *Misli i obogati se*.

Henri Ford, Džon D. Rokfeler, Tomas Edison i Aleksandar Grejam Bel bili su jedni od retkih bliskih prijatelja Napoleona Hila. Čak i ako ih ne istražite, imate dovoljno jasnu ideju o uticaju koji je imao rad ovih divnih

Napoleon Hil

pojedinaца na svet. Svesni smo njihovih uspeha zato što je, u većini slučajeva, njihovo ime povezano upravo sa uspehom. A ipak, prema načinu na koji razmišljam, skoro je nemoguće da tačno opišem pozitivan uticaj koji su imali Napoleon Hil i njegovo delo na svet. Kroz ovu knjigu, Napoleon Hil je promenio živote milionima ljudi. Danas, Hilova neverovatna istraživanja i organizovane informacije, koje potiču iz dugogodišnjeg zalaganja, dopiru do umova miliona ljudi širom sveta od kojih mnogi nisu nikada čuli za Napoleona Hila. Ipak, ti isti ljudi uživaju u mudrosti zajedno sa svima onima koji su pod uticajem izvanrednog rada Napoleona Hila.

Kada sam prvi put uzeo u ruke primerak knjige *Misli i obogati se*, sedeo sam u vatrogasnoj stanici u predgrađu Toronta, u Kanadi. Bio sam jedan veoma zbunjen, nesrećan i švorc dvadesetšestogodišnjak. Skoro da nisam ni imao nikakvo formalno obrazovanje niti poslovno iskustvo. Moj mentalni fokus uvek je bio na onome što nisam imao, što mi je nedostajalo, i na razlozima zašto ne mogu da uradim ono o čemu maštam. Međutim, Hilov rad me je inspirisao, naterao me je da se usredsredim na ono što *mogu* da uradim. Dok sam proučavao moćne informacije koje se nalaze u ovoj knjizi, počeo sam da istražujem načine kako mogu da uradim nešto, pre nego zašto ne mogu.

Knjiga *Misli i obogati se* me je naučila da radim na razvijanju veština i upravljanju slabostima. Tako što sam stalno čitao svako poglavlje iznova i iznova, počinjao sam da razvijam neku vrstu zdravog poštovanja prema sopstvenom potencijalu i sposobnostima. Danas posedujem nekoliko uspešnih kompanija koje posluju širom sveta. Privukao sam poslovne partnere sa kojima bi svako sarađivao sa ponosom. *Društvo kompanija LajfSaks* fokusira se na pružanje usluga u istoj oblasti kojoj je Hil posvetio život – pomaganje ljudima da razumeju potencijal koji imaju i načine da ga razviju.

Stekao sam naviku čitanja nekoliko redova iz *Misli i obogati se* svakog dana i došao sam do zaključka da ću, sa bilo kojim izazovom da se suočim, naći rešenje na stranicama ove divne knjige. Druga navika koju sam stekao, a predlažem da je i vi usvojite, jeste da pročitate poglavlje o „Upornosti“ svakodnevno, trideset dana, bar dva puta godišnje.

Nedavno sam putovao u Kuala Lumpur u Maleziji, da bih održao govor na međunarodnoj konferenciji Fondacije Napoleona Hila, gde je malezijskom premijeru uručena nagrada *Napoleon Hil*. Iako je Napoleon Hil krenuo ka narednoj fazi večnog puta, Fondacija Napoleona Hila je nastavila sa divnim

Misli i obogati se

radom. Jasno se sećam trenutka kada sam ušetao u biblioteku Fondacije, koja čuva većinu Hilovog originalnog materijala. Preplavio me je duboki osećaj zahvalnosti: osećao sam zahvalnost prema njemu i prema Fondaciji, za bogati život u kome uživam.

Odlučite se sada – donesite čvrstu odluku da ćete kontrolisati filozofiju u ovoj knjizi da uradite za sebe ono što su uradili milioni ljudi širom sveta. Snažno insistiram na tome da uradite ono što sam i ja uradio pre četrdeset šest godina, da čitate ovu originalnu verziju knjige *Misli i obogati se*, iznova i iznova dok ne postane deo vašeg razmišljanja, vašeg postojanja. Bićete bogato nagrađeni ako tako učinite.

Bob Proktor, bestseler autor, *Rođeni ste bogati*

*NEMOJTE ČEKATI.
VREME NIKADA NEĆE BITI PRAVO.*

PREDGOVOR UREDNIKA

Pre kraja prve dekade XXI veka, Amerika i svet su se suočili sa finansijskim i ekonomskim ponorom koji je skoro doveo do kolapsa svetskog ekonomskog sistema. Po većini procena, krah je mogao da bude i mnogo gori – i do 5 procenata veći – nego onaj usled Velike ekonomske krize. Milijarde ljudi i stotine hiljada kompanija mogle su biti uništene.

Poput pataka u streljštu, ogromne finansijske institucije i velike kompanije su se jedna za drugom teturale na ivici katastrofe – Goldman Saks, Morgan Stenli, Liman braders, AIG, Meril Linč, Ber Sterns, Dženeral motors. Mnogi su propali. Svi su bili ugroženi. Suočavali smo se sa crnom rupom u ekonomiji. Danas, na trenutak, izgleda da se taj brod vratio na pravi kurs, a „crna rupa“ iz 2008. godine je izbegnuta.

Tokom Velike ekonomske krize iz 1930-tih, rodio se kulturni i izdavački fenomen koji je kreiran posebno da pomogne onima koji nemaju sreće da prežive najteže finansijske poteškoće. Bilo je to remek-delo *Misli i obogati se*, koju je istražio i napisao Napoleon Hil tokom godina krize. Nijedna knjiga napisana do tada nije imala više relevantnosti tada pa ni sada, jer su Amerikanci i drugi narodi širom sveta nastavili da ponovo grade i ojačavaju privrede i pokušavaju da isplaniraju ličnu finansijsku budućnost uprkos tome što su mnogi dobri znakovi i preduzeti koraci i dalje bili nesigurni.

Stoga se pripremite. Ako je ovo prvi put da ste u dodiru sa knjigom *Misli i obogati se*, insistiram da prestanete da čitate na kraju trećeg pasusa ispod i odmah okrenete prvu stranicu na kojoj je „Predgovor autora“. Početak iskustva koje će vam promeniti život na najpotpuniji način, čeka vas tamo – iskustvo koje je dalo ključ uspeha milionima žena i muškaraca otkad je Napoleon Hil objavio ovo znamenito delo. Ono što su oni naučili pomoglo je

mnogima da prežive Veliku krizu i mnogi su od tada nastavili da postižu značajne uspehe i stiču bogatstvo u godinama nakon teških vremena.

Misli i obogati se je JEDINI priručnik ili drugi izvor o ličnom uspehu koji MORATE da imate. Pomoći će vam da se obogatite – obogatice vam život – na sve načine, ne samo finansijski i materijalno. Ideje u *Misli i obogati se* izvor su iz kojeg su proistekli svi pokreti o „ličnom uspehu“ i „pozitivnim razmišljanjima“. Svaka knjiga, CD, DVD, podcast, govor, seminar, onlajn izvor ili drugi proizvod na temu ličnog uspeha, koji je proizveden nakon što je prvi put objavljena knjiga *Misli i obogati se* čini malo šta osim što ponovo otkriva i oblikuje ideje i principe doktora Hila.

Ako čitate *Misli i obogati se* prvi put, nemojte obraćati pažnju na fusnote, završne napomene i priloge u ovoj knjizi. Oni sadrže informacije zbog kojih ćete jednog dana još više ceniti ovu knjigu, ali tokom prvog čitanja, jednostavno usporite i prekinite proces učenja. Kada ste završili prvo čitanje (a biće ih mnogo), čime ste počeli putovanje do visokih ličnih dostignuća, finansijske nezavisnosti i pravog uspeha u životu, vratite se na ovaj predgovor za dodatne uvide koje sadrži *Misli i obogati se* i filozofiju koju obuhvata. Proučite završne napomene, gde ćete steći dalji uvid u pojmove kao što su „Pozitivno razmišljanje“, doba u kome je Napoleon Hil radio i pisao, ljudima o kojima je pisao, kao i o njemu samom. Stoga još jednom insistiram, čitaoci, vi koji čitate prvi put: Ne ustručavajte se. Ne trošite uzalud vreme. Okrenite stranu na kojoj se nalazi „Predgovor autora“ kako biste počeli svoje učenje – i URADITE TO ODMAH!

Ako vam rad Napoleona Hila nije nepoznat i već ste čitali neku drugu verziju *Misli i obogati se*, očekuje vas drugačija vrsta nagrade. Izdanje *Misli i obogati se* koje sada držite je, kako podnaslov kaže *Originalna verzija, poboljšana i revidirana*[™]. Setite se da je dr Hil prvi put objavio knjigu *Misli i obogati se*, i tajnu za pravljenje novca koju sadrži, 1937. godine, u vreme Velike ekonomske krize. Godine 1960. objavio je revidirano izdanje knjige, u kojoj je izbrisano dosta materijala koji se fokusira na posebna pitanja u vezi sa okruženjem tokom velike ekonomske krize. Ove i druge izmene u originalnom rukopisu načinjene su da bi učinile knjigu savremenom.

Primeri iz izdanja iz 1960. godine i kasnije odštampani primeri bili su do sada jedini primeri dostupni u knjižarama i u većini biblioteka od šezdesetih godina prošlog veka. Ironično, zbog ogromnog ekonomskog preokreta,

potresa i nesigurnosti koje su potresale Ameriku i svet od bliskog susreta sa kolapsom svetske ekonomije iz 2008. godine, ispostavilo se da je većina onog što je izostavljeno iz izdanja iz 1960. godine neverovatno relevantna u odnosu na sadašnje okolnosti i uslove. *Misli i obogati se* u originalnom izdanju obraća se izuzetno jasno i ljudima u XXI veku, kao što je to činila i onima koji su je čitali ranije – a možda i više.

Primerak *Misli i obogati se* koji čitate u ovom trenutku predstavlja povratak knjige na originalnu verziju time što je vraćen materijal koji je bio izmenjen pre pet decenija. (Nekoliko originalnih poglavlja nije vraćeno u glavno telo teksta zbog zastarelosti, ali ti pasusi su u potpunosti citirani i objašnjeni u završnim napomenama.) Takođe, originalni „pogled“ na *Misli i obogati se* ponovo je stvoren. Font koji je korišćen, u kombinaciji sa dr Hilovom kreativnom upotrebom italika i velikih slova, daje energični, entuzijastični „vizuelni kvalitet“ ovom tekstu.

Dok se nova verzija *Misli i obogati se* vraća na originalnu formu i izgled, ova knjiga je takođe u potpunosti revidirana. U svakom poglavlju postoje male izmene u interpunkciji, terminologiji i povremeno u frazama. Finansijski i ekonomski podaci su ažurirani gde je imalo smisla to učiniti, tako da čitaoci neće neprestano morati da preračunavaju kako bi poredili podatke. Svaka ovakva revizija reči ili brojeva napravljena je isključivo da bi uklonila sve prepreke ka potpunom razumevanju ideje dr Hila. Cilj je da današnjim čitaocima knjiga *Misli i obogati se* bude pri svakom koraku laka za upotrebu, koliko je moguće.

Ovo izdanje je revidirano i tako što je prvo i jedno potpuno izdanje *Misli i obogati se* sa beleškama koje je objavljeno, prvo sa fusnotama, završnim napomenama i priložima, da pomogne čitaocima pri efikasnijem korišćenju knjige. Većina napomena biće zanimljiva naročito onima koji su posvećeni radu Napoleona Hila, a koji traže šire razumevanje istorijskog konteksta u kom je dr Hil stvorio *Misli i obogati se*. Dok je njegova poruka sama po sebi vanvremenska, mnoge ličnosti, događaji i okolnosti o kojima on diskutuje u komentaru i ilustracije više nisu poznate većini čitalaca. *Misli i obogati se: originalna verzija, poboljšana i revidirana* ima nameru – u smislu „revidirane standardne verzije“ – da razjasni sve podatke što je više moguće bez ikakvog uplitanja ili uznemiravanja integriteta i poruke originalnog dela.

Šta činiti sa knjigom *Misli i obogati se*? Knjiga dr Hila je izdavački fenomen. Godinu za godinom, ljudi je iznova „otkrivaju“ – neprimetno skrivenu na policama u knjižarama ili u bibliotekama ili dok se prenosi sa člana porodice, prijatelja ili saradnika – i oni su je pročitali, obožavali i koristili da preokrenu živote i da opuste moć kreativnosti i mašte.

Prvi primerak *Misli i obogati se* prodat je 1937. godine. Nakon jedanaest godina, u februaru 1948. godine, magazin *Coronet* ispitivao je 300 uspešnih mladih muškaraca i žena, postavljajući pitanje „Koja knjiga ili koje knjige su najviše uticale na vaš život i doprinele vašem uspehu?“ *Misli i obogati se* našla se na četvrtom mestu. U septembru 1986. godine – 38 godina i 8 američkih predsednika kasnije – *Ju-Es-Ej tudej* objavila je listu „10 najprodavanijih knjiga o ulaganjima“ u Americi za taj mesec. Uprkos činjenici da je to samo u opštem smislu knjiga o ulaganjima, a da je pre svega namenjena ulaganju u sebe i u druge ljude, *Misli i obogati se* dostigla je prvo mesto na listi. (Knjige koje je pobedila? *Kako kupiti deonice, Jedini investicioni vodič koji će vam ikad trebati, i Postati svoj.*)

Nekoliko godina ranije, biblioteka Kongresa sprovela je anketu koja je knjiga najviše uticala na živote čitalaca. Najčešći odgovor bio je Biblija. Na drugom i trećem mestu bile su *Pobunjeni Atlas* Ajn Rend i *Misli i obogati se* Napoleona Hila. Godine 2002, u magazinu *Biznis vik*, u oktobarskom izdanju, skoro neverovatno, ali knjiga *Misli i obogati se* našla se na desetom mestu na listi od trenutno petnaest najprodavanijih poslovnih knjiga – 65 godina nakon što je prvi primerak knjige kupljen.

Uđite u bilo koju bolje opremljenu knjižaru u Americi ili proverite bilo koju onlajn prodavnicu i naći ćete nekoliko primeraka *Misli i obogati se* za prodaju (obično izdanje iz 1960. godine u nekom od svojih oblika) u odeljku za biznis-knjige i popularnu psihologiju. *Misli i obogati se* traje zato što deluje.

Bila mi je privilegija da tri godine radim kao glavni urednik biltena *Misli i obogati se* za Fondaciju *Napoleon Hil*, dobrotvornu organizaciju koja je osnovana ranije. Moje iskustvo na ovoj poziciji ne samo da mi je obezbedilo uvid i samopouzdanje koje je potrebno da se revidira *Misli i obogati se*, ali takođe me je uvelo u živu moć ove knjige da promeni ljudima živote. Bio sam izložen onoj vrsti korespondencije i pozivima koji stižu dnevno od ljudi širom sveta, u svim slojevima društva i u svim okolnostima, onih koji su pročitali *Misli i obogati se* i vredno primenili njihove principe, i dostigli samopouzdanje i

samorazumevanje, i nivoje uspeha o kojima mnogi ljudi mogu samo da se usude da sanjaju. Možda ćete jednog dana zateći sebe kako dajete slične izjave.

Ipak, u knjizi *Misli i obogati se* ima mnogo više od same moći principa koje objašnjava. Ono što čini knjigu zanimljivom jeste neobičan, gotovo vidovnjački uvid Napoleona Hila o materiji i temama koje su vrlo savremene. Pričao je o konceptima kao što su umrežavanje, menadžment, savršenstvo u potrošačkoj usluzi, vizualizacija tehnika, brejnstorming i upotreba napisanih planova i ciljeva dugo pre nego što su postale popularne reči u biznis ili psihološkom rečniku. On je posvetio skoro čitavo poglavlje diskutovanju o konceptima mentorstva, premda se nikada ne odnosi prema tome kao takav i svemu dodaje neobičan „Hilov obrt“. Svaki od mnogobrojnih samoanalitičkih testova rasutih po stranicama u potpunosti je primenjiv danas. Pedeset godina pre nego što je reč „daunsajzing“ ušla u modu, Napoleon Hil je prilično detaljno opisao savršenu strategiju i taktiku koju treba koristiti kada se iznenada zateknete u situaciji da morate da počnete da tražite zaposlenje ili da započnete posao. Njegova analiza o tome šta je kapitalizam i šta znači najsnažnije i najubedljivije ikada napisano i trebalo bi da bude obavezno štivo za svakoga.

Bez obzira na to u kom gradu, državi ili zemlji živite, vaša lična biblioteka uspeha neće biti potpuna bez ovog obnovljenog i izdanja *Misli i obogati se*. Ono sadrži celokupni originalni sadržaj knjige. Takođe sadrži i obnovljeni materijal koji ga čini relevantnijim i vrednijim današnjoj ekonomiji nego što je bilo kada je napisano prvi put. Podučavanje praktičnim koracima ka postizanju finansijske nezavisnosti i bogatstva jedna je od glavnih svrha knjige *Misli i obogati se*. Ali ispostavlja se da je najveća vrednost ove predivne knjige to što vas može načiniti finansijski uspešnim, ali može da pomogne VAMA ili BILO KOME, da postigne uspeh kako god ga budete definisali – i da vam pomogne šta god drugo budete hteli od života.

Da parafraziram najpoznatiju izjavu Napoleona Hila:

„Priatelju, šta god možeš da zamisliš i u šta god možeš da veruješ, možeš i da ostvariš!“

Misli i obogati se: originalna verzija, poboljšana i revidirana™ pokazaće vam korak po korak kako da dođete do toga.

Ros Kornvel

PREDGOVOR AUTORA

U svakom poglavlju ove knjige pominje se tajna stvaranja novca koja je omogućila bogaćenje više od pet stotina izuzetno imućnih ljudi pažljivo analiziranih godinama.

Na tu tajnu mi je skrenuo pažnju Endru Karnegi pre više od četvrt veka. Taj mudri, dragi stari Škot nehajno je ubacio tajnu u moje misli još dok sam bio dečak¹. Onda se zavalio u stolici i dok su mu oči veselo svetlucale, pažljivo posmatrao da li sam dovoljno kadar da razumem puno značenje onoga što mi je rekao.

Kada je video da sam shvatio ideju, pitao me je da li bih bio voljan da provedem dvadeset i više godina pripremajući se da je iznesem svetu, muškarcima i ženama koji bi bez te tajne možda išli kroz život kao neuspešni. Rekao sam da bih i, uz pomoć gospodina Karnegija, održao sam obećanje.

Ova knjiga sadrži tajnu koju je primenilo hiljade ljudi u skoro svim društvenim krugovima. To je bila ideja gospodina Karnegija, da ova magična formula, koja mu je donela ogromno bogatstvo, treba da bude dostupna onima koji nemaju vremena da istražuju kako ljudi stvaraju novac, i nadao se da bih mogao da testiram i pokažem ispravnost formule prateći iskustvo muškaraca i žena svih zanimanja. Verovao je da formulu treba izučavati u svim školama i fakultetima, i izrazio je mišljenje da bi, ukoliko je se pravilno predaje, mogla revolucionarno da promeni ceo obrazovni sistem kako bi se vreme provedeno u školi smanjilo za više od polovine.

Njegovo iskustvo sa Čarlsom M. Švabom i drugim mladim ljudima poput gospodina Švaba, ubedilo je gospodina Karnegija da veliki deo onog što se izučava u školama nema nikakvu vrednost kao ni vezu sa biznisom, zarađivanjem za život ili sticanjem bogatstva. Došao je do tog zaključka tako što je

uzimao za svoj posao, jedne za drugim, mnoge mlade ljude sa malo škole i podučavao ih ovoj formuli, te tako razvio u njima liderstvo kakvo se retko nalazi. Štaviše, njegovo podučavanje je stvorilo bogatstvo svakom od njih ko je pratio uputstva.

U poglavlju o veri, pročit ćete izuzetnu priču o organizaciji gigantske *Junajted Stejts stil korporacije*, kao što ju je zamislio i sproveo u delo jedan od mladih ljudi na čijem je primeru gospodin Karnegi dokazao da će njegova formula funkcionisati za sve koji su spremni za nju. Taj mladi čovek – Čarls M. Švab – primenio je jednom ovu tajnu, a ona mu je stvorila ogromno bogatstvo i u novcu i u PRILIKAMA. Grubo govoreći, ta jedna primena formule bila je vredna šest stotina miliona dolara ljudima koji su učestvovali pri primeni formule.*

Ove činjenice – a to su činjenice dobro poznate skoro svakom ko je poznavao gospodina Karnegija – daju vam dobru ideju šta čitanje ove knjige može da vam donese, pod uslovom da ZNATE ŠTA JE TO ŠTO ŽELITE.

Čak i pre nego što je prošla dvadesetogodišnje testiranje, za tajnu je saznalo više od sto hiljada muškaraca i žena koji su je iskoristili za svoje lične dobrobiti, kao što je gospodin Karnegi i planirao da će uraditi. Neki su stvorili bogatstvo pomoću nje. Drugi su je uspešno iskoristili da stvore harmoniju u svojim domovima.

Artur Neš, krojač iz Sinsinatija, iskoristio je svoju kompaniju pred bankrotom kao zamorče na kom će testirati formulu. Kompanija se oporavila, a vlasnici su stekli bogatstvo. Eksperiment je bio toliko neobičan da su ga časopisi i novine hvalili toliko da je to proizvelo pozitivan publicitet u vrednosti od više od milion dolara.²

Tajna je prenet na Stjuarta Ostina Vijera iz Dalasa u Teksasu.³ Bio je spreman za nju – toliko spreman da je odustao od svoje profesije i počeo da studira pravo. Da li je uspeo? Prema njegovoj priči, jeste.

Dao sam ovu tajnu i Dženingu Rendolfu onog dana kada je diplomirao na koledžu, i on je nastavio da je uspešno koristi, što ga je odvelo do mesta u američkom Senatu i duge karijere vredne poštovanja u javnoj službi na nacionalnom nivou.

Dok je radio kao marketing menadžer Dopisnog univerziteta Lasal, koji tada još nije bio poznat, imao sam privilegiju da vidim Dž. G. Čaplina,

* U današnjim dolarima, to bi bilo oko 12,5 milijardi dolara.

upravnika univerziteta, kako efikasno koristi formulu da bi načinio Lasal jednom od najboljih škola u državi.⁴

Tajna o kojoj govorim spominje se više od sto puta u ovoj knjizi. Nije direktno imenovana, jer izgleda da uspešnije funkcioniše kada je prosto otkrivena i ostavljena na vidnom mestu, gde je mogu uzeti ONI KOJI SU SPREMNI i TRAGAJU ZA NJOM. Zato mi je gospodin Karnegi dobio onako tiho, ne imenujući je posebno. Ako ste SPREMNI da je koristite, prepoznaćete ovu tajnu bar jednom u svakom poglavlju. Voleo bih da mogu da se osetim tako privilegovano da vam kažem kako ćete znati da li ste spremni, ali to bi vas lišilo niza dobrobiti koje ćete dobiti kada je otkrijete sami, na svoj način.

Dok sam pisao ovu knjigu, moj sin, koji je tada završavao poslednju godinu studija, uzeo je rukopis prvog poglavlja, pročitao ga, i otkrio tajnu za sebe. Tako efikasno je iskoristio informaciju da je postavljen na odgovornu poziciju sa platom većom nego što prosečan čovek ikada zaradi. Priča o njemu pominje se u prvom poglavlju. Kada je pročitate, možda ćete odbaciti bilo koje osećanje koje ste imali na početku knjige da previše obećava. A, takođe, ako ste ikada bili obeshrabreni, ako ste imali poteškoća čije savladavanje vam je oduzelo dušu, ako ste pokušali i niste uspeli, ako ste ikada bili sputani bolešću ili fizičkim nedostatkom, priča o otkriću mog sina i korišćenje Karnegijeve formule može se dokazati kao oaza u Pustinji izgubljene nade, za kojom tragate.

Tajnu je izuzetno često koristio predsednik Vudro Vilson, tokom Prvog svetskog rata. Preneta je svakom vojniku koji se borio u ratu, pažljivo umotana u obuku koju su dobijali pre nego što odu na front. Predsednik Vilson mi je rekao da je bila snažan faktor u povećanju fondova potrebnih za ratovanje.⁵

Početkom dvadesetog veka, Manuel L. Keson (tadašnji rezidencijalni komesar Filipinskih ostrva) bio je inspirisan tajnom da donese slobodu svom narodu i nastavio je u tom pravcu i kao prvi predsednik Filipina.⁶

Neobično je što ljudi koji jednom odgonetnu ovu tajnu, i koriste je sa vrlo malo truda, prosto ne mogu da se odvoje od uspeha i nikada više nisu podložni neuspehu! Ako sumnjate u ovo, proučite imena onih koji su je koristili, gde god su pomenuti, proverite njihove biografije i uverite se.

Ne postoji stvar kao što je NEŠTO NI ZA ŠTA!

Tajna na koju se osvrćem ne može se dobiti bez cene, iako je njena cena znatno manja od njene vrednosti. Oni koji je ne traže s namerom, ne mogu

Napoleon Hil

je imati ni po kojoj ceni. Ne može se dati, ne može se kupiti, jer se sastoji iz dva dela. Jedan već imaju oni koji su spremni za nju.

Tajna služi jednako dobro svima koji su spremni za njeno prihvatanje. Obrazovanje nema nikakve veze s tim. Mnogo pre nego što sam rođen, tajne se dočepao Tomas A. Edison i on ju je iskoristio tako inteligentno da je postao vodeći svetski pronalazač, iako je imao samo tri meseca škole.

Tajna je preneti poslovnom saradniku gospodina Edisona. On ju je koristio tako efikasno, iako je tada zarađivao 12.000 dolara godišnje, stekao je veliko bogatstvo i povukao se iz aktivnog posla dok je još bio mlad. Ovu priču ćete naći na početku narednog poglavlja. Trebalo bi da vas ubedi u to da bogatstvo nije van vašeg domašaja, da i dalje možete biti ono što želite, da novac, slavu, popularnost i sreću mogu imati svi oni koji su spremni i odlučni da imaju ove blagodeti.

Kako znam sve ovo? Dobićete odgovor pre nego što završite ovu knjigu. Možda ćete ga naći već u samom prvom poglavlju, ili na poslednjoj strani.

Dok sam sprovodio dvadesetogodišnje istraživanje⁷ koje sam preduzeo na zahtev gospodina Karnegija, analizirao sam stotine dobro poznatih ljudi, od kojih su mnogi priznali da su stvorili svoja ogromna bogatstva pomoću Karnegijeve tajne. Među njima* su:

HENRI FORD
VILIJAM RIGLI
DŽON VONAMEJKER
DŽEJMS DŽ. HIL
FANI HERST
DŽORDŽ S. PARKER
E. M. STETLER
HENRI L. DOERTI
SAJRUS H. K. KERTIS
DŽORDŽ ISTMAN
TEODOR RUZVELT
DŽON V. DEJVIS
MARI DRESLER

ELBERT HABARD
VILBUR RAJT
VILIJAM DŽENINGS BRAJAN
DR DEJVID STAR DŽORDAN
DŽ. OGDEN ARMOR
ČARLS M. ŠVAB
ERNESTINA ŠUMAN-HAJNK
DR FRENK V. GUNSAUL
DANIJEVIL VILARD
DŽON D. ROKFELER
TOMAS A. EDISON
FRENK A. VANDERLIP
F. V. VULVORT

* Dodatne informacije o ovim ličnostima naći ćete u završnim napomenama.